«СТМ-Оскол» произвел фурор на международной выставке

Продолжение.
Начало на стр. 1.

Все четыре дня с утра до позднего вечера от посетителей не было отбоя. Участников выставки привлекли не только энергоэффективные отопительные водогрейные котлы серии «STM-ENERGY» и «STM-ECO», способные функционировать на природном газе и легком жидком дизельном топливе. Значительный интерес вызвало предприятие в целом. Производители котельного оборудования из Кореи, Австрии, Германии интересовались созданием совместных производств. Представители различных регионов России предлагали старооскольцам принять масштабное участие в модернизации жилищно-коммунальных систем субъектов Федерации.

– Мы второй раз участвуем в этой выставке, – говорит генеральный директор Александр Кечуткин. – И понимаем, что она дает толчок к дальнейшему развитию нашего предприятия. Например, в 2017 году мы увеличили объем продаж на 30%, а в этом году планируем увеличение продаж своей продукции еще на 35% по сравнению с прошлым годом. А если мы хотим много продавать — надо больше производить. Для производства нужны новые площади, цеха, современные роботизированные линии и новые рабочие места. И мы делаем конкретные шаги для этого расширения производства.

Павильон «СТМ-Оскол» привлек большое внимание российских технических специалистов, руководителей коммунальных и строительных организаций, а так же дочерних предприятий Газпрома и РЖД, «Теплосетей» административных округов. Реальную потребность в оборудовании высказали потребители из Московской и Ярославской областей, Северо-Кавказского региона, Татарстана, Башкирии, Крыма. Специалистов интересовали новые котлы, котельные, они определялись по поставке продукции и ее цене.

Генеральный директор ООО «Современные тепловые машин-Оскол» Александр Кечуткин уже на выставке заключал договора с заказчиками

На выставке работали менеджеры, инженеры «СТМ-Оскол» и его руководители. Сразу после ее окончания генеральный директор А.В. Кечуткин побывал в Симферополе, а Д.А. Ханжонков, технический директор — в Нижнем Новгороде. Заказчики из этих городов заключили договора на поставку блочно-модульных котельных.

В Старый Оскол уже успели приехать заказчики из Дагестана и Ярославля, Санкт-Петербурга, Воронежа и Краснодара, осмотрели завод и выпускаемую продукцию, изучили документацию на изделия. Большое внимание было уделено выпускаемым «СТМ-Оскол» бесшумным атмосферным котлам, которые можно устанавливать на крышах жилых многоэтажек.

> **“Наша цель остаётся прежней - утверждать российское производство, а поскольку мы патриоты родного города - сделать имя Старого Оскола известным и уважаемым и в этой отрасли экономики.”**

Сейчас производство котлов в компании стало серийным, потребителям предлагаются различные модификации в зависимости от нужд и технических условий. Продукция отправляется на склад и используется в составе изготавливаемых предприятием мобильных и стационарных котельных и энергоцентрах.

Инженер производственно-технического отдела Александр Денисенко рассказывает потенциальным клиентам о технических характеристиках котлов

– Я впервые на такой представительной выставке, в которой приняли участие более 400 предприятий и организаций, – говорит менеджер по продажам Александр Кислов. – Наш павильон привлек большое внимание. Подходили специалисты, знакомились с производством, нашими каталогами, образцами продукции, руководителями компании, вели многочисленные переговоры. Все четыре дня работали до девяти часов вечера, хотя официально выставка заканчивалась в 18.00. Я записал более 70 контактов, а весь отдел — более 150. Сейчас отрабатываем каждую заявку.

Технический директор ООО «Современные тепловые машины-Оскол» Дмитрий Ханжонков говорит о производственном потенциале предприятия

На «Aquatherm Moscow 2018» специалисты «СТМ-Оскол» представляли документацию на свою новую продукцию - машину АБХМ, применяемую в различных сферах экономики. Это оборудование, производящее промышленный холод от горячей воды или газа.

Состоялись продуктивные переговоры с представителями австрийской фабрики, производящей водогрейные котлы большой мощности до 100 МВт и паровые котлы производительностью более 20 тонн пара в час. Это оборудование австрийцы активно предлагают на российском рынке, но доставлять котлы в готовом виде в Россию дорого и очень трудно, поэтому «СТМ-Оскол» предложил использовать его площади для изготовления данного оборудования. Обсуждение различных вопросов сотрудничества продолжается.

Также на выставке сотрудники компании налаживали контакты с производителями оборудования, используемого как комплектующие узлов в составе котельных «СТМ-Оскол».

Окончание на стр. 13